



## Curriculum vitae

### Informații personale

Nume / Prenume **NICULESCU Manole-Ștefan**  
Adresă 100350, Ploiești, Jud. Prahova  
Telefon  
Fax -  
E-mail  
Naționalitate Română  
Data nașterii  
Sex Masculin



### Experiența profesională

Perioada	Decembrie 2020 - prezent
Funcția sau postul ocupat	Inginer electronist echipamente medicale
Activități și responsabilități principale	Repararea și asigurarea conformității clinice și tehnice a echipamentelor medicale; testarea internă și externă a parametrilor clinici ai echipamentelor medicale; mentenanța periodică a analizoarelor conform planului de mentenanță; instalarea și instruirea personalului utilizator și tehnic cu privire la modul de operare; Informarea producătorilor cu privire la feedback-ul primit de la clienți pentru ineficiențe/defecte.
Numele și adresa companiei	S.C. TEHNOLAB SOLUTIONS S.R.L., 061713, Prelungirea Ghencea, nr. 32, sector 6, București
Tipul activității sau sectorul de activitate	Inginerie Medicala
Perioada	Octombrie 2018 - prezent
Funcția sau postul ocupat	Director General
Activități și responsabilități principale	Repararea și asigurarea conformității clinice și tehnice a echipamentelor medicale; testarea internă și externă a parametrilor clinici ai echipamentelor medicale; mentenanța periodică a analizoarelor conform planului de mentenanță; instalarea și instruirea personalului utilizator și tehnic cu privire la modul de operare; Informarea producătorilor cu privire la feedback-ul primit de la clienți pentru ineficiențe/defecte; pregătirea materialelor pentru planificare, propuneri de concepte și coordonarea, lansarea de noi produse și servicii în conformitate cu strategia generală a companiei; monitorizarea poziționării și combinațiilor de marketing ale unei anumite linii de produse, contribuția la profit a grupului de produse din portofoliu; prezentarea propunerilor pe baza bugetului disponibil și ajustarea planurilor în consecință, dezvoltarea unei liste standard de prețuri pentru utilizatorii finali, inclusiv traducerea broșurilor atunci când este necesar și distribuirea eficientă a acestora; sprijinirea echipelor de vânzări prin dezvoltarea instrumentelor de vânzări, inclusiv compararea produselor din portofoliu cu cele ale concurenței; elaborarea dosarelor tehnice ale familiei de produse din portofoliu pentru licitațiile publice; monitorizarea informațiilor de marketing și/sau studii de piață, schimbările locale de pe piață, vânzările de produse și previziunile de import; propunerea planurilor de acțiuni corective și activități de vânzări atunci când este necesar; actualizarea listelor de produse și servicii și distribuirea datelor către echipele de vânzări; căutarea și identificarea potențialilor clienți după analiza atentă a obiectivelor; menținerea relației cu clienții existenți și oferirea asistenței pentru aplicații echipei de service; realizarea obiectivelor de echipa asignate ca rezultat al bilanțului elaborat de conducere; pregătirea și realizarea activităților de instruire legate de gama de produse proprii pentru vânzări, post-vânzări și personalul medical al clienților, asigurând alinierea Dezvoltării Afacerii, Calității și Instruirii de Afaceri și RSM, menținerea cunoștințelor profesionale și tehnice prin participarea la workshop-uri și alocarea timpului necesar pentru self-learning; asigurarea punerii în aplicare a acțiunilor corective de siguranță pe teren primite de la producători; selectarea și menținerea relației permanente cu Key Opinion Leaders în domeniu; menținerea unui aspect și comportament profesional într-o atmosferă curată, sigură și profesională.
Numele și adresa companiei	S.C. ANA CONCEPT S.R.L., 051713, Str. Dorneasca, nr. 11, sector 5, București

Tipul activității sau sectorul de activitate	Inginerie Medicala
Perioada	2012 - octombrie 2018
Funcția sau postul ocupat	POC Product Manager
Activități și responsabilități principale	Creare și propunere strategii de marketing relevante pentru produsele portofoliului; propunere planuri de produse pentru piețele locale în funcție de circumstanțe; menținerea produselor pe piață și profitabilitatea; propunerea introducerii produselor adiționale în portofoliu; dezvoltarea instrumentelor pentru oferte și licitații și/sau alte situații de afaceri; menținerea relației constante cu furnizorul de produse; informarea producătorilor cu privire la feedback-ul primit de la clienți pentru ineficiențe/defecte; pregătirea materialelor pentru planificare, propuneri de concepte și coordonarea, lansarea de noi produse și servicii în conformitate cu strategia generală a companiei; monitorizarea poziționării și combinațiilor de marketing ale unei anumite linii de produse, contribuția la profit a grupului de produse din portofoliu; prezentarea propunerilor pe baza bugetului disponibil și ajustarea planurilor în consecință, dezvoltarea unei liste standard de prețuri pentru utilizatorii finali, inclusiv traducerea broșurilor atunci când este necesar și distribuirea eficientă a acestora; sprijinirea echipelor de vânzări prin dezvoltarea instrumentelor de vânzări, inclusiv compararea produselor din portofoliu cu cele ale concurenței; stabilirea prețurilor prin utilizarea datelor din cercetarea de piață, revizuirea costurilor de produs anticipând volumul, costul comenzilor speciale și personalizate; dezvoltarea instrumentelor pentru licitații/oferte care implică investiții pentru calcularea corectă a costurilor, aplicând variabilele specifice de la caz la caz în funcție de investitori/alți factori; elaborarea dosarelor tehnice ale familiei de produse din portofoliu pentru licitațiile publice; monitorizarea informațiilor de marketing și/sau studii de piață, schimbările locale de pe piață, vânzările de produse și previziunile de import; propunerea planurilor de acțiuni corective și activități de vânzări atunci când este necesar; actualizarea listelor de produse și servicii și distribuirea datelor către echipele de vânzări; monitorizarea și asigurarea excelenței pentru standardele tehnice de calitate și cerințele post-vânzare ale produselor; colaborarea permanentă și alinierea cu echipele de marketing și vânzări regionale, participând la vânzări pentru a afla noile produse și inițiative de marketing; acoperirea întregii zone geografice cu scopul de a oferi suport pentru echipele de marketing și vânzări în prezentările pentru potențialii clienți, efectuând demonstrații ale produselor, benchmarking și orice activități comerciale; căutarea și identificarea potențialilor clienți după analiza atentă a obiectivelor; menținerea relației cu clienții existenți și oferirea asistenței pentru aplicații echipei de service; realizarea obiectivelor de echipa asignate ca rezultat al bilanțului elaborat de conducere; pregătirea și realizarea activităților de instruire legate de gama de produse proprii pentru vânzări, post-vânzări și personalul medical al clienților, asigurând alinierea Dezvoltării Afacerii, Calității și Instruirii de Afaceri și RSM, menținerea cunoștințelor profesionale și tehnice prin participarea la workshop-uri și alocarea timpului necesar pentru self-learning; asigurarea punerii în aplicare a acțiunilor corective de siguranță pe teren primite de la producători; selectarea și menținerea relației permanente cu Key Opinion Leaders în domeniu; menținerea unui aspect și comportament profesional într-o atmosferă curată, sigură și profesională.
Numele și adresa angajatorului	S.C. SANTE INTERNATIONAL S.A. , 023962, str. Mântuleasa, , nr. 33, București, România
Tipul activității sau sectorul de activitate	Inginerie Medicala
Perioada	2012 - 2017
Funcția sau postul ocupat	Inginer service
Activități și responsabilități principale	Mentenanță și service aparatură medicală de analiza sângelui; promovarea și instalarea echipamentelor medicale; întocmirea rapoartelor și documentațiilor tehnice; repararea la nivel de componentă a echipamentelor electrice și electronice; diagnosticarea ansamblelor și a subsansamblelor echipamentelor medicale și non-medicale; analiza fenomenelor clinice care pot să apară arbitrar în echipamentele din portofoliu; oferirea suportului tehnic și de aplicații clinice pentru echipa de service; întocmirea rapoartelor de garanție pentru echipamente/componente care sunt trimise către producător; instruirea personalului service al companiei cu privire la echipamentele medicale; explicarea și detalierea defectelor care au fost soluționate pentru clienții finali, elaborarea planurilor de mentenanță pentru acțiunile corective și preventive; cercetarea individuală și propunerea de noi metode de diagnoză și reparare a echipamentelor medicale
Numele și adresa angajatorului	S.C. SANTE INTERNATIONAL S.A. , 021354, str. Călușei, , nr. 9, Bucuresti, România
Tipul activității sau sectorul de activitate	Inginerie Medicala
<b>Educație și formare</b>	
Doctorat - Perioada	2016 - prezent
Calificarea / diploma obținută	-

Disciplinele principale studiate / competențe profesionale dobândite  
Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare

Inginerie electronică în medicină, dispozitive electro-medicale, echipamente de analiza sângelui, metode de măsură prin achiziții de imagini, telemedicină, actualități în electronică medicală  
Universitatea Politehnică București

**Master** - Perioada

2011 - 2013

Calificarea / diploma obținută

Master

Disciplinele principale studiate / competențe profesionale dobândite

Electronică și informatică medicală

Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare

Universitatea Politehnică București

**Facultate** - Perioada

2007 - 2011

Calificarea / diploma obținută

Inginer

Disciplinele principale studiate / competențe profesionale dobândite

Inginerie electronică și telecomunicații

Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare

Universitatea Politehnică București

**Liceu** - Perioada

2003 - 2007

Calificarea / diploma obținută

Atestat de operator PC – nivel mediu, atestat limba engleză – nivel mediu

Disciplinele principale studiate / competențe profesionale dobândite

Matematică – Informatică

Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare

Colegiul „Spiru Haret” Ploiești

**Aptitudini și competențe personale**

Limba maternă

Română

Limbi străine cunoscute

Autoevaluare

Nivel european (\*)

**Engleză**

**Franceză**

**Germană**

Înțelegere		Vorbire		Scriere
Ascultare	Citire	Participare la conversație	Discurs oral	Exprimare scrisă
C2	C1	B2	B2	B2
A2	A2	A1	A1	A2
B2	B2	B1	B1	C1

(\*) [Nivelul Cadrului European Comun de Referință Pentru Limbi Străine](#) A1, A2 – Utilizator elementar; B1, B2 – Utilizator independent; C1, C2 – Utilizator experimentat

**Competențe și abilități sociale**

Sociabilitate, sinceritate, adaptabilitate în condiții de stres, capacitate demonstrantă de absorbție rapidă a informațiilor tehnice și difuzare către toate nivelurile profesioniștilor din domeniul medical.

Competențe și aptitudini organizatorice

Diplomație, încredere, responsabilitate, soluționarea imediată a problemelor într-o manieră profesională și orientată către client, abilitate de a comunica în mod confidențial și profesional, adaptarea și coordonarea rapidă pentru lucrul în echipă, abilitatea de interconectare atât cu membrii echipei interne cât și cu clienții externi ca parte a unei abordări bazate pe soluții, abilitate de a stabili relații interpersonale puternice cu clienții cheie, abilitatea de a comunica și prezenta informații utile în domeniul desfășurat.

Competențe și aptitudini tehnice	<p>Depanare calculatoare (hardware și software), echipamente de rețelistică (cu fir și fără fir), electronică (proiectare scheme și PCB), depanare echipamente electro-hidraulice (nivel avansat), cunoștințe construcții și mecanică (motoare tip Otto, Diesel și sisteme de angrenare – nivel mediu).</p> <p>Certificare CISCO CCNA: Network Fundamentals, Routing and Protocols Concepts, Network and Switching, Accessing the WAN, VoIP.</p> <p>Certificare Asociația de Standardizare în România pentru Dispozitive și Echipamente Medicale.</p> <p>Certificare TÜV Rheinland Auditor Intern ISO 13485:2016 pentru Dispozitive și Echipamente Medicale.</p> <p>Certificare Medical Device Lex: Legislație Europeană pentru Dispozitive și Echipamente Medicale.</p> <p>Diagnosticare și reparare echipamente Siemens de analiză sângelui (Dimension RXL, Dimension EXL - biochimie, Rapidpoint – gaze sanguine, Advia 2120, Advia 2400/1800, Advia Centaur XP/CP, BN II, BN Prospec - Imunologie, Microscan WA - Bacteriologie, Boule Medical, Orphee – Hematologie, Clinitek – Biochimie Urinara) – Atestare profesională pentru echipamentele Siemens ADVIA Centaur CP și ADVIA 1800/2400 - service (Frankfurt, Germania – 2015), Advia 360-560 – sales/marketing (Zagreb, Croatia 2015), Siemens Marketing Strategy – marketing și service (Vienna, Austria – 2015), Rapidpoint 500 / Rapidlab 1265 – service (Paris, Franța -2014).</p>
Competențe și aptitudini de utilizare a calculatorului	Cunoștințe de operare în sistemele Windows și utilitarele Visual Fox și Fox Pro 2.6, Borland Pascal 7.0, Microsoft Office, Eagle, Cadence Orcad, 3D Studio Max, MATLAB, RapidComm
Competențe și aptitudini artistice	Cunoștințe desen tehnic
Alte competențe și aptitudini	Cunoștințe de pilotare a aeronavelor ultraușoare (dobândite în urma cursurilor de zbor cu motor organizate de Aeroclubul „Gheorghe Bănculescu” Ploiești)
Permise de conducere	Categoriile A, B dobândite la data de 07.08.2006
Pasiuni	Sportul, bricolajul, electronica, mecanica, lectura, cercetare științifică individuală, zborul cu motor și planat, motociclismul
<b>Anexe</b>	Lista cu lucrări publicate disponibile la adresa: <a href="https://www.researchgate.net/scientific-contributions/Manole-Stefan-Niculescu-2158032874">https://www.researchgate.net/scientific-contributions/Manole-Stefan-Niculescu-2158032874</a>