



## Curriculum vitae Europass



### Informații personale

Nume / Prenume **Alexandru Streza**

Adresă

Telefon Mobil:

E-mail

Naționalitate Romana

Data nașterii

Sex masculin

### EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

---

**Perioada** 06/2023 – prezent

**Functia sau postul ocupat** Inginer A1

**Numele si adresa angajatorului** Universitatea Națională de Știință și Tehnologie POLITEHNICA București

**Activitati si responsabilitati principale** Activități întreținere echipamente de laborator, activități de pregătire probe metalografice, activități de cercetare, alte activități conform fișei postului.

Tipul de activitate sau sectorul de activitate : Invățământ superior – cercetare științifică

**Perioada** 03/2023 – prezent

**Functia sau postul ocupat** Manager proiecte

**Numele si adresa angajatorului** S.C. PROMELEK S.R.L.

**Activitati si responsabilitati principale** Vanzarea de Materiale si Echipamente Inginerie Electrica

Tipul de activitate sau sectorul de activitate : Materiale si Echipamente Electrice

**Perioada** 03/2022 – 02/2023  
**Funcția sau postul ocupat** Manager Departament Proiecte  
**Numele și adresa angajatorului** CONSOLIGHT Com  
**Activități și responsabilități principale** Coordonarea Echipei de PM la nivel național / Organizarea activităților zilnice și implementarea unei strategii de acționare în piață / Organizarea în funcție de Status și prioritzare a proiectelor  
**Tipul de activitate sau sectorul de activitate** Materiale și Echipamente Electrice

**Perioada** 11/2019 – 03/2022  
**Funcția sau postul ocupat** Director vânzări  
**Numele și adresa angajatorului** DIGITOP IMPEX  
**Activități și responsabilități principale** Producerea și vânzarea de Materiale și Echipamente Inginerie Electrică  
Coordonarea activităților de vânzare a distribuitorilor.  
**Tipul de activitate sau sectorul de activitate** Materiale și Echipamente Electrice

**Perioada** 03/2015 – 11/2019  
**Funcția sau postul ocupat** Director regional de vânzări România Sud  
**Numele și adresa angajatorului** SC Bachmann România srl  
**Activități și responsabilități principale** Producerea și vânzarea de Echipamente Electrice  
Coordonarea activităților de vânzare a distribuitorilor din zona desemnată.  
**Tipul de activitate sau sectorul de activitate** Echipamente Electrice

**Perioada** 07/2012 – 02/2015  
**Funcția sau postul ocupat** Director regional de vânzări România Sud-Vest  
**Numele și adresa angajatorului** SC Agrícola S.A.  
**Activități și responsabilități principale** Coordonarea RSM Zonală pe România Sud-Vest. Coordonare merchandiser-ilor arondați pe fiecare zonă și magazin.  
Acțiuni de promovii, control plăți, coordonarea întregii echipe de 20 de oameni  
**Tipul de activitate sau sectorul de activitate** Produse industrie alimentară - carne pasare.

**Perioada** 06/2011 – 07/2012  
**Funcția sau postul ocupat** Director de vânzări București-Prahova  
**Numele și adresa angajatorului** SC Covalact S.A.  
**Activități și responsabilități principale** Coordonarea zonală pe București ; Prahova. Acțiuni de promovii, control plăți.  
Menținerea relației cu principalii IKA din București ,Carefour; Auchan;Metro; Selgros. Efectuarea de comenzi, control al plăților, campanii promotionale, FiFo, gestionarea retururilor.  
**Tipul de activitate sau sectorul de activitate** Produse industrie alimentară - lactate.

**Perioada** 01/2007—06/2011  
**Funcția sau postul ocupat** Manager General / Administrator Filială din România  
**Numele și adresa angajatorului** SPRAYING SYSTEMS ROMANIA SRL  
Companie americană cu peste 90 de ani de activitate cu fabrici de producție pe 4 continente și 80 de birouri de vânzări în întreaga lume, biroul din România se ocupă de teritoriul României, Republicii Moldova și Bulgariei.

Activități și responsabilități principale Crearea unei rețele de Vânzări pentru produsele firmei; controlul platilor; încheierea de contracte; asigurarea punerii în funcțiune a echipamentelor contractate.  
Parteneri: Arcelor Mittal, Donalamp, Sillcotub Tenaris, Egger, Ford Romania, Ursus Breweries, Rompetrol, Petrodesign, Titan, Sait Gobain Glass, Saint Gobain Isover, Unilever, Ecopaper, Ambro, Soufflet Romania, Raureni.

Tipul de activitate sau sectorul de activitate Vânzări de echipamente și produse pentru industrie (duze și echipamente de pulverizare)

**Perioada** 09/2005—12/2006

**Funcția sau postul ocupat** Director Vânzări

**Numele și adresa angajatorului** Tosteria del Corso

Activități și responsabilități principale Crearea unei rețele de Vânzări pentru produsele firmei; controlul platilor; încheierea de contracte; montarea și pornirea instalațiilor de pulverizare; instruirea personalului de deservire; prezentarea planului de întoarcere a investițiilor pentru fiecare aplicație de pulverizare; diverse probleme organizatorice.

Tipul activității sau sectorul de activitate Vânzări cafea și espressoare de cafea

**Perioada** 02/2005—09/2005

**Funcția sau postul ocupat** Director Regional de Vânzări (ASM)

**Numele și adresa angajatorului** COMPANY NORD

Activități și responsabilități principale Crearea unei rețele de vânzări pentru produsele firmei; controlul platilor; încheierea de contracte; Îndeplinirea targetului regional.

Tipul activității sau sectorul de activitate Vânzări băuturi alcoolice

**Perioada** 01/2004—02/2005

**Funcția sau postul ocupat** Supervisor

**Numele și adresa angajatorului** M.R. COM - Distribution

Activități și responsabilități principale Crearea unei rețele de Vânzări pentru produsele firmei; controlul platilor; încheierea de contracte; Îndeplinirea targetului de către agenți. Crearea unei rețele de distribuție națională pentru rețeaua de magazine Luckoil și Rewe Romania.

Tipul activității sau sectorul de activitate Vânzări băuturi alcoolice

**Perioada** 03/2002—12/2004

**Funcția sau postul ocupat** Director Vânzări București (ASM)

**Numele și adresa angajatorului** G.F.S. Distribution

Activități și responsabilități principale Crearea unei rețele de Vânzări pentru produsele firmei; controlul platilor; încheierea de contracte; Îndeplinirea targetului de către agenți și Key Account local.

Tipul activității sau sectorul de activitate Import și Distribuție de băuturi alcoolice

**Perioada** 06/2000—03/2002

**Funcția sau postul ocupat** Agent de Vânzări/ Supervisor

**Numele și adresa angajatorului** DAF Distribution SRL

Activități și responsabilități principale Crearea unei rețele de Vânzări pentru produsele firmei; controlul platilor; încheierea de contracte; Îndeplinirea targetului de către agenți și Key Account locale.

Tipul activității sau sectorul de activitate Import și Distribuție de băuturi alcoolice

Perioada	2019—prezent
Calificarea / diploma obținută	Doctorand
Disciplinele principale studiate / competențe profesionale dobândite	Știința și Ingineria Materialelor Ingineria Materiale – procesare, caracterizare și testare materiale.
Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare	Facultatea de Știința și Ingineria Materialelor Universitatea Politehnica București

Perioada	1994—2000
Calificarea / diploma obținută	Inginer Mecanic / Licență Inginerie Mecanică
Disciplinele principale studiate / competențe profesionale dobândite	Facultatea de Mecanica Secția de Echipamente de Proces pentru Industrie Alimentară
Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare	Universitatea Politehnica București

**Aptitudini și competențe personale**

Limba(i) maternă(e)	Înțelegere				Vorbire				Scriere	
	I	Ascultare		Citire	Participare la conversație		Discurs oral	Exprimare scrisă		
	C2	engleza	C2	engleza	C2	engleza	C1	engleza	C1	engleza
Limba(i) străină(e) cunoscută(e)	C1	italiana	C1	italiana	C1	italiana	B2	italiana		-

Autoevaluare

Nivel european (\*)

**Limba**
**Limba**

 (\*) [Nivelul Cadrului European Comun de Referință Pentru Limbi Străine](#)

Competențe și abilități sociale	Comunicativ, Experiența în conducerea a până la 50 de oameni; Negocierea și încheierea contractelor
Competențe și aptitudini organizatorice	Bun organizator; distribuirea responsabilităților; luarea și punerea în aplicare a deciziilor; rezolvarea problemelor
Competențe și aptitudini tehnice	Capacitate de lucru în echipă. Am participat în numeroase activități în echipe multidisciplinare. Am participat la conferințe/congrese internaționale, am stabilit contacte și colaborări la nivel național și internațional concretizate prin colaborarea la proiecte de cercetare internaționale, activități de cercetare și publicații științifice colaborative. Înțelegerea proceselor de fabricație, soluții tehnice pentru diverse aplicații
Competențe și aptitudini de utilizare a calculatorului	Competențe și aptitudini de utilizare a calculatorului (tehnoredactare computerizată Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint); Procesare grafică (Corel Photo-Paint, Corel Draw, Adobe Photoshop); Noțiuni de bază în programare.
Permis(e) de conducere	Da (Categorie B)

## INFORMATII SUPLIMENTARE

---

Publicații	Lucrări publicate în reviste de specialitate de circulație internațională recunoscute (cotate / indexate ISI Thomson Reuters): 3;
Prezentări	
Proiecte	Membru în echipă proiecte internaționale de cercetare-dezvoltare-inovare: 1
Conferințe	Membru în echipă proiecte naționale de cercetare-dezvoltare-inovare: 2
Seminarii	Lucrări prezentate și nepublicate in extenso la manifestări științifice internaționale recunoscute, organizate în țară și străinătate: 8.

**Data:**

**Drd.Ing. Streza Alexandru**